

요약: 저를 응원해주시는 어머니 덕분에 성실히 공부하며 원하는 대학에 입학하게 되었고, 대학 때도 꾸준히 장학금을 받았습니다. 또한 어른을 공경할 줄 아는 적극적인 인재입니다.

[성실함과 소통 능력을 키운 성장과정]

어머니의 문자: 학창시절 제 핸드폰에는 늘 어머니가 보내신 문자들이 가득 찼습니다. 어머니는 12시가 돼야 집에 들어오는 저를 위해 10년 동안 묵묵히 문자를 보내주셨습니다. 문자에는 네가 하는 어떤 일이든지 응원한다는 글이 적혀있었습니다. 이 문자는 제 삶의 원동력이 되었습니다. 이로 인해 제가 좋아하는 공부를 꾸준히 할 수 있었습니다. 성실히 공부하며 원하는 대학에 입학하게 되었고, 대학 때도 꾸준히 장학금을 받았습니다.

마음 나누기: 가장 잘하는 일은 마음을 나누는 것입니다. 고1 때 사회복지회관에서 봉사활동을 시작한 후로 매년 봉사활동을 하고 있습니다. 할머니들께 핸드폰 사용방법을 알려드리고 '어르신 핸드폰 경진대회'에 참가하기 위해 함께 공부하며 소통의 기쁨을 알았습니다. 또한 길 가다가 어른들을 만나면 먼저 인사드리고 '수고하세요'라고 씩씩하게 인사합니다.

입사 후에도 항상 성실하게 업무에 임하고 글로벌 사업가로 성장하기 위해 적극적으로 소통하겠습니다.

요약: 580.6km 국토대장정을 완주하면서 도전적 사고를 길렀습니다. 체력적으로 힘들었지만, 나 자신을 독려하며 강해졌습니다. 또한 분위기를 이끌어 조원 모두 완주하였습니다.

[약속은 지키는 도전적인 여자]

580.6km 국토대장정을 완주하면서 도전적 사고를 길렀습니다. 평소에 끈기가 부족한 편이었습니다. 그래서 이번에는 한걸음 더 성장하자는 나 자신과의 약속을 위해, 완주를 거듭 다짐했습니다. 20일간 지속되는 대장정이어서 체력적으로 힘들었지만, 나 자신을 독려하며 강해졌습니다. 그리고 36도의 무더위에 발바닥 물집이 터져 피고름이 나도 참고 이겨냈습니다.

저는 힘들 때마다 주도적으로 분위기를 이끄는 장점을 발휘했습니다. 그래서 오르막길에서 조원들이 모두 지쳐있을 때, 조의 구호를 선창하며 사기를 돋웠고 매일 저녁식사 후에는 대화시간을 만들어 단합이 유지되도록 노력했습니다. 그 덕분에 조원 모두 580.6km의 대장정을 완주하였고 나 자신과의 약속도 지켰습니다.

저의 도전적인 성격과 분위기를 주도하는 장점은 베트남에서 미래 글로벌 사업가가 되기에 적합하다고 자부합니다. 이러한 열정을 베트남에서 근무하며 발휘하고 싶습니다.

요약: 언어 및 문화 집중교육과 개인별 멘토링 제도를 통해 글로벌 사업가를 양성하는 청년사업가 과정에 매력을 느꼈습니다. 이러한 열정을 베트남에서 일하며 발휘하겠습니다.

[글로벌 성장에 관한 열정으로 성과를 내겠습니다]

비영리단체에서 인턴으로 근무하면서 직업의 방향에 대한 해답을 얻을 수 있었습니다. 특히, 제가 계획하고 진행했던 사업들이 후원 받는 아이들에게 실질적으로 도움이 되었을 때 큰 만족감을 느끼게 되었습니다. 저는 사람들과 소통하고 만족감을 직접 느낄 수 있는 직업을 찾으려고 노력하기 시작했습니다. 또한, 고객들에게 신뢰받는 제품을 제공하기 위해, 장차 고객과 함께 소통하며 성장하는 기업에서 일하겠다는 꿈을 품었습니다. 매일 집중교육을 통해 베트남 언어 및 문화에 능숙하고 개인별 멘토링 제도를 통해 차세대 글로벌 사업가로의 성장을 돕는 글로벌 청년사업가 과정에 큰 매력을 느꼈습니다. 그리고 다양한 기회 지원과 미래 인재를 끊임없이 발굴하는 열정에 흠뻑 사로잡혀서 지원하였습니다.

저에게 글로벌 사업가란 “미래의 기반이며, 업무역량을 통해 스스로 성장하고, 일을 하면서 행복을 느끼는 가장 매력적인 꿈”입니다. 때문에 저의 적극적으로 소통하는 장점은 베트남에서 글로벌 청년사업가로 성장하기에 적합하다고 자부합니다. 이제 이러한 열정을 베트남에서 근무하며 발휘하고 싶습니다.

요약: 글로벌 시장에서 일하는 것은 차별화된 경쟁력을 갖게 되는 기회라고 생각합니다. 세계시장에서 일하며 원활한 소통능력과 협상기술로 이해관계자들을 사로잡겠습니다.

[100명 유로피안을 사로잡는다]

글로벌 시장에서 취업하자고 결심하게 된 동기는 저에게 새로운 기회로 느껴졌기 때문입니다. 특히, 꾸준한 경제성장력과 풍부한 노동력이 구비되어 있는 동남아시아 시장이 가장 매력적으로 다가왔습니다. 또한, 남들과 차별화된 경쟁력을 가질 수 있을 거라 생각합니다.

교환학생으로 간 네덜란드에서 ‘이벤트 관리’ 수업과제로 “교환학생 Farewell party”를 계획했습니다. 그런데 100명의 교환학생을 수용할 예산이 없어서 스폰서를 찾아야 했습니다.

PR을 담당하였던 저는 하이네켄 같은 맥주회사에 후원을 부탁하는 메일을 보냈지만, 성과가 없었습니다. 그래서 직접 학교에 방문하여 재정 담당자를 만나, 파티의 취지를 말하고 대관비 지원을 약속 받았습니다. 또한, 대관 장소는 전단지과 페이스북으로 홍보를 해주면서 시중의 절반 가격으로 대관했습니다. 그리고 친구들이 장식품을 가져와서 파티 장소 꾸미는 작업을 도와주었기에 비용이 더 절약되었습니다. 덕분에 남은 예산으로 일회용 카메라를 마련해서 이벤트 사은품으로 제공할 수 있었습니다. 그 결과, 적은 예산으로 모두가 즐기는 파티를 진행할 수 있었습니다.

저는 이 수업과제를 통해 상대를 설득하는 협상기술을 키우고 다양한 국적의 친구들과 원활하게 소통하는 방법도 배웠습니다. 세계시장에서 일하며 원활한 소통능력과 협상기술로 이해관계자들을 원만하게 사로잡겠습니다.

요약: 글로벌시장에 넓게 열린 태도와 적극성을 발휘하여 세계시장으로 사업의 무대를 확대하고 싶습니다. 또한 사업에 관해 끊임없이 분석하여 글로벌 청년사업가가 되겠습니다.

[세계적인 인재를 양성하는 열정, 글로벌 YBM]

글로벌 YBM의 이미지는 “열정”이라고 생각합니다. 이러한 이미지는 글로벌 YBM이 글로벌 청년사업가를 전문적으로 양성하며 미래사회의 인재를 발굴하는 기관으로 도약하는 모습을 통해 실감할 수 있습니다.

현재, 글로벌 YBM은 다양한 동남아시아 국가에 적극적으로 진출하며 계속 성장하고 있습니다. 하지만 저는 글로벌 시장에 대한 좀 더 넓게 열린 태도와 적극성을 발휘하여 세계시장으로 사업의 무대를 확대하고 싶습니다. 그리고 이러한 글로벌 네트워크 확대를 통해, 더 많은 글로벌 YBM의 파트너를 확보하는데 앞장서고 싶습니다. 저는 2개월 동안 국제개발협력 NGO의 해외사업팀에 근무하면서, 다양한 아시아 국가들의 특성을 파악하고 번역업무를 통해 언어적 능력까지 길러왔습니다. 제가 가지고 있는 능력들이 글로벌 YBM이 추진하는 방향과 일치하여 더욱더 성장하는데 도움이 되고 싶습니다. 또한, 추진사업에 관한 연구와 계층별, 지역적 특성을 끊임없이 분석하여, 언제 어디서나 글로벌 YBM의 사업은 기대를 저버리지 않는다는 “믿음직한 독심”의 이미지를 더 하며 명실상부한 국내 최대의 인재육성 기관으로 이끄는 글로벌 YBM 미래 청년사업가가 되겠습니다.